BIENVENIDOS SOINTERCOLOMBIA



En**CONEXIÓN** con nuestros proveedores

EVENTO ANUAL

Medellín, octubre de 2015



NUESTRA PERSONALIDAD, NUESTRO POSICIONAMIENTO



¿Usted trabaja en ITCO?



¿Ustedes son lo mismo que ISA?



A INTERCOLOMBIA nadie la conoce



¿Y cómo va ISA INTERCOLOMBIA?



¿Usted cree que le van a hacer el préstamo, diciendo que trabaja en INTERCOLOMBIA?



¿INTERCOLOMBIA es del sector eléctrico, cierto?

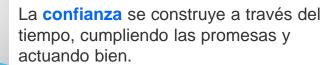


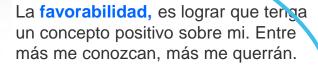


Cómo construir reputación



Las conductas de apoyo consisten en confiar en alguien lo suficiente como para apoyarlo, ayudarle, hablar bien de él.





La familiaridad consiste en saber un poco más del otro, lo que es el cimiento de la reputación.

Sin conocimiento no hay reputación. Si no te conozco, no tengo ninguna opinión de ti.

Posicionamiento



Posicionamiento: base del conocimiento y la familiaridad

 En comunicación, lo menos es más. La mejor manera de conquistar la mente de los públicos es con un mensaje simplificado que cause una impresión duradera.

Apple Piensa diferente

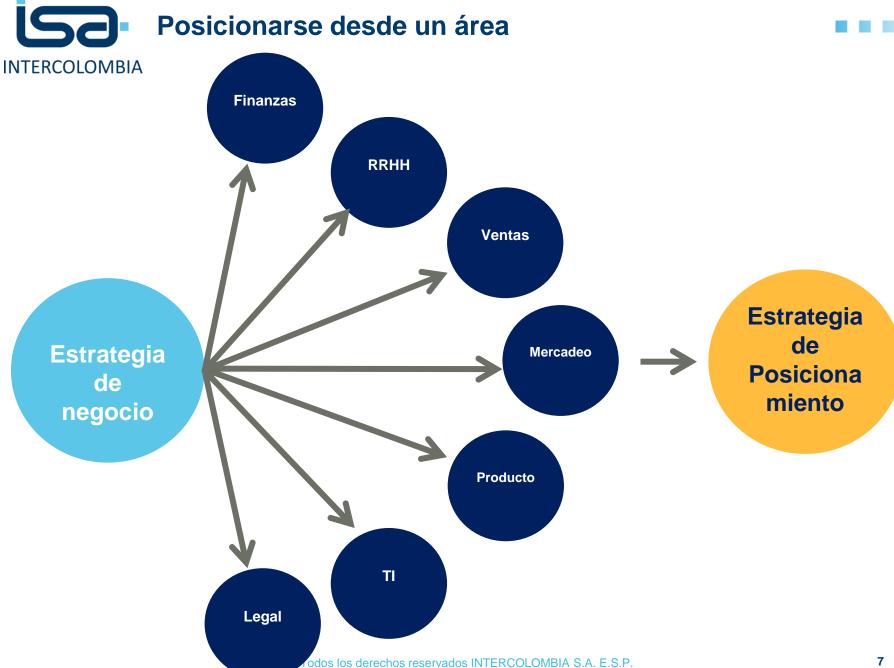


Mastercard

Hay cosas que el dinero no puede comprar, para todo lo demás existe Mastercard









Posicionarse como empresa





¿Cómo construimos nuestro posicionamiento?

De arriba hacia abajo

Directrices de posicionamiento corporativo

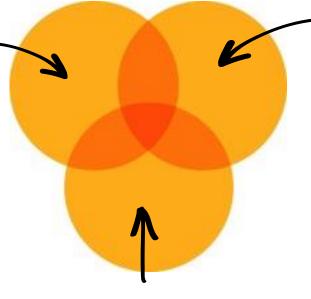
360°

Factores relevantes

Identificamos la imagen y posición actual

Buscamos nuevas posiciones diferentes e interesantes surgidas desde el benchmarking y en el diálogo con los grupos de interés.

Entrevistas con clientes y proveedores
Benchmarking nacional e internacional



De adentro hacia afuera

Rasgos de identidad

Identificamos rasgos movilizadores

Entrevistas con directivos de ISA e INTERCOLOMBIA
Direccionamiento estratégico

360°

Tendencias

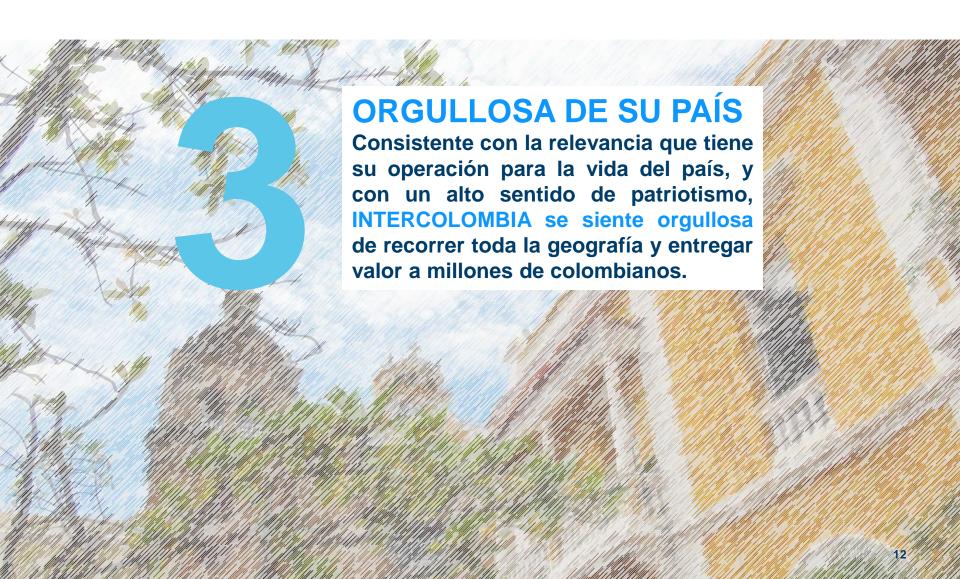
Entendemos las tendencias relevantes para la organización por su impacto en el corto y mediano plazo y en la visión de futuro.

Bancos de tendencias de nuestro proveedor











Estamos comprometidos con iniciativas sostenibles







Estamos comprometidos con iniciativas sostenibles



www.proyectotiti.com





Cómo queremos que nos vean

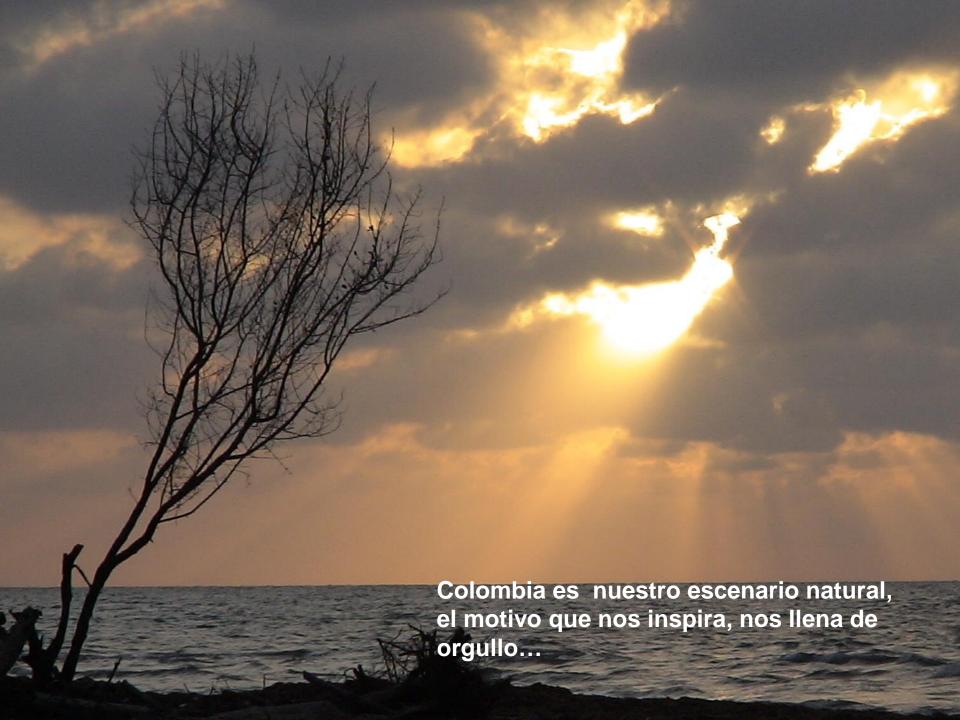




Nuestra energía recorre kilómetros hasta llegar a cada uno de ustedes, a sus hogares, industrias, ciudades.











Nuestra nueva campaña de posicionamiento







Nuestra nueva campaña de posicionamiento









EMPRESA DE ISA DEDICADA AL TRANSPORTE DE ENERGÍA EN EL PAÍS www.intercolombia.com





Más allá de la publicidad

 En las empresas prestadoras de servicios, el posicionamiento no solo se construye a través de la publicidad, se crea todos los días en los puntos de contacto con los públicos.

Por esta razón, es esencial que cada uno de nosotros nos apropiemos de la historia que la compañía cuenta para que la vivamos y la repliquemos.





Plan de medios de la campaña

Dirigida a empleados, proveedores, clientes, sociedad y Estado:

Eventos de relacionamiento con los públicos:



Con nuestros colaboradores, clientes, proveedores y sociedad

Participación en eventos sectoriales:





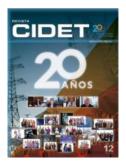




Plan de medios de la campaña

Pauta en medios de comunicación especializados:









Boletines digitales, página web, Intranet:









Plan de medios de la campaña

INTERCOLOMBIA

Otro material de campaña











2 CÓMO SE CREA VALOR COMPARTIDO, SU IMPACTO EN LOS GRUPOS DE INTERÉS Y EN LAS DINÁMICAS EMPRESARIALES



FUNDADOR Y DIRECTOR DE PORTEX.

Con vasta experiencia en asuntos públicos, responsabilidad social corporativa, reputación corporativa, mercadeo social, ética, relaciones con comunidades y comunicación corporativa. Abogado, especialista en Gestión Pública con perfeccionamiento en Dirección de Empresas.



Miembro del Consejo Asesor de Centro Internacional de Responsabilidad Social & Sostenibilidad.

http://portex.com.co



PREOCUPACIONES

ACTUALES DE LA HUMANIDAD

Cambio Climático







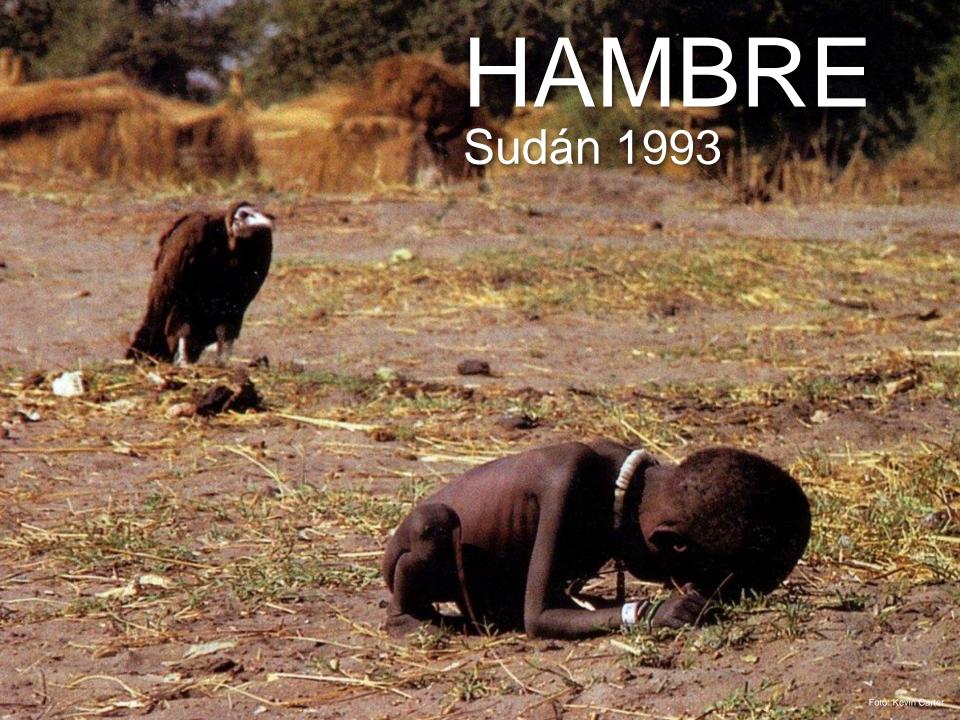
INCENDIOS

Villa de Leyva 2014











2,5 área requerida

Las consecuencias NEGATIVAS para los ESTILOS DE VIDA como los conocemos son evidentes...

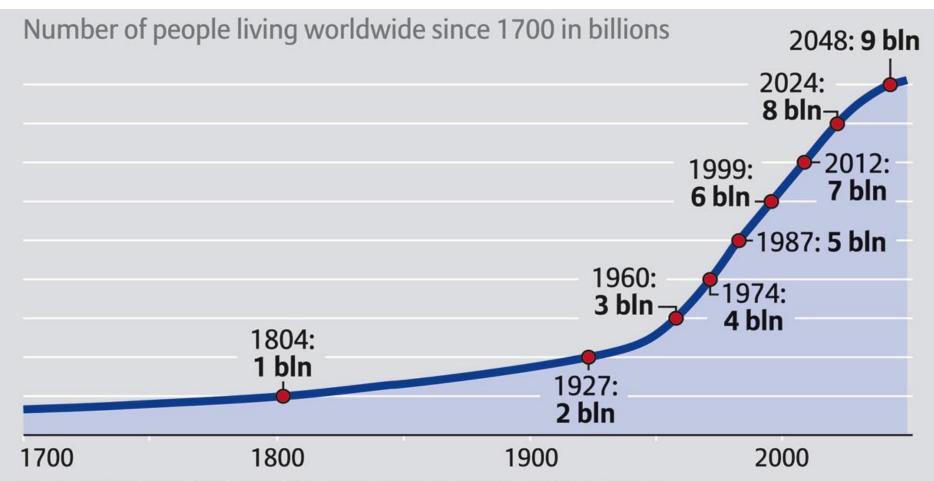




APARICIÓN DE EMPRESAS



EMPRESAS Y EVOLUCIÓN DEMOGRÁFICA



Source: United Nations World Population Prospects, Deutsche Stiftung Weltbevölkerung

For further information please visit: www.knowledge.allianz.com











SOCIAL





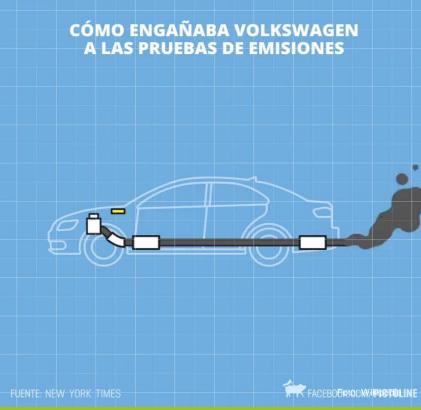








Foto: www.taringa.net

VALOR AGREGADO



PANORAMA EMPRESARIAL

RETOS

Globalización

Económicos

Competencia

Calidad y servicio

GESTIÓN

Financiera RR.HH.

Jurídica

Producción

Calidad

Proveedores

Ambiental

Social

Foto: Wikipedia

RENTABILIDAD



RESPUESTAS ESTRUCTURADAS



Dow Jones Sustainability Indexes

ICMM
International Council
on Mining & Metals

















Un conjunto de 20 herramientas revisadas y actualizadas para su aplicación en el ciclo de los proyectos de minería

DE DESARROLLO COMUNITARIO KIT DE HERRAMIENTAS

















Protestas contra el proyecto Tía María en la región sureña de Arequipa. Intervención de las fuerzas armadas, dejando 4 muertos y más de 300 heridos.

(Diario Perú, septiembre de 2015)



MARCHA SIN PRECEDENTES

23

48

421

MAYO/15

PAÍSES

CIUDADES





Protesta contra hidroeléctrica El Quimbo deja 25 heridos.

(Semana, Agosto de 2012)

La otra cara de Hodroituango: desarraigo a barequeros y censos mal practicados.



Cinco meses después de haber comenzado las obras de interconexión eléctrica por parte de ISA, las comunidades aledañas a la vía Perimetral siguen recelosas de las posibles consecuencias negativas que los cables de alta tensión y las torres puedan causar a la salud.

(El Universal, octubre 7 de 2012)



Debido a un daño en la Subestación 20 de Julio, varios sectores de Soledad y Barranquilla quedaron sin energía por casi tres días, ocasionando fallas en el suministro de agua y una consecuente ola de protestas que dejó dos personas muertas y una veintena de lesionados.

(El Heraldo, mayo 7 de 2014)



Estudiantes de la Maestría Ciencias y Tecnologías Ambientales de la Facultad de Química Ambiental de la Universidad Santo Tomás protestan contra el proyecto Hidrosogamoso.

(Febrero 28 de 2015)

HACER LO MISMO O INTENTAR NUEVOS CAMINOS

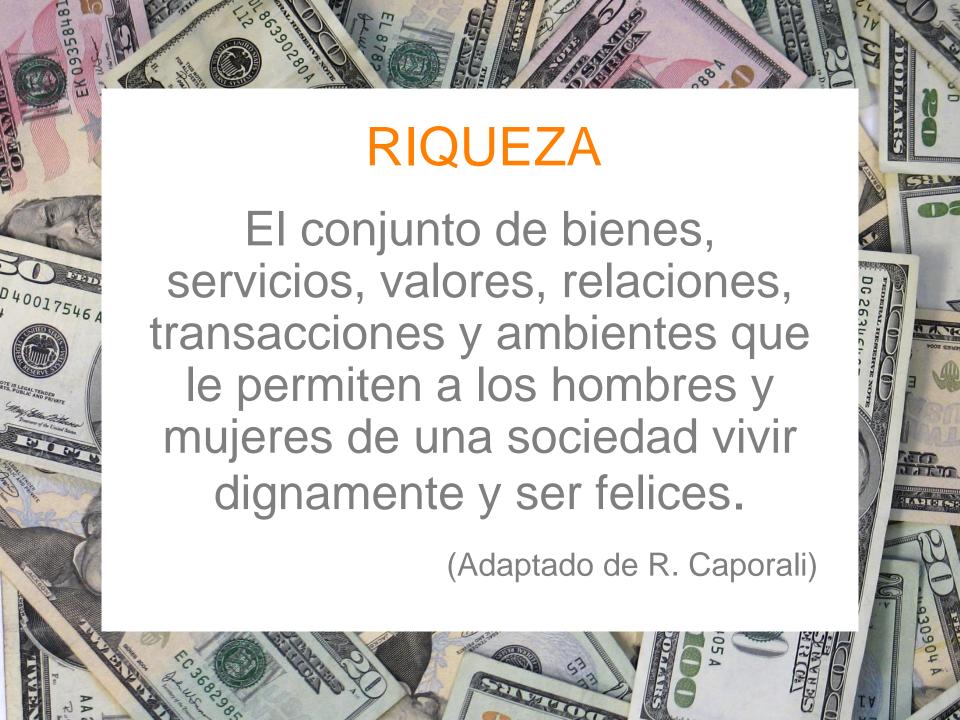




VALOR COMPARTIDO

LAS POLÍTICAS Y LAS
PRÁCTICAS OPERACIONALES
QUE MEJORAN LA
COMPETITIVIDAD DE
UNA EMPRESA A LA VEZ QUE
AYUDAN A MEJORAR LAS
CONDICIONES ECONÓMICAS
Y SOCIALES EN LAS
COMUNIDADES DONDE
OPERA.

Michael E. Porter



RSE COMO VALOR COMPARTIDO

66

La RSE es un nuevo estilo de hacer empresa y está encaminada a resolver la sostenibilidad (no la rentabilidad) de la organización en el mediano y largo plazo.



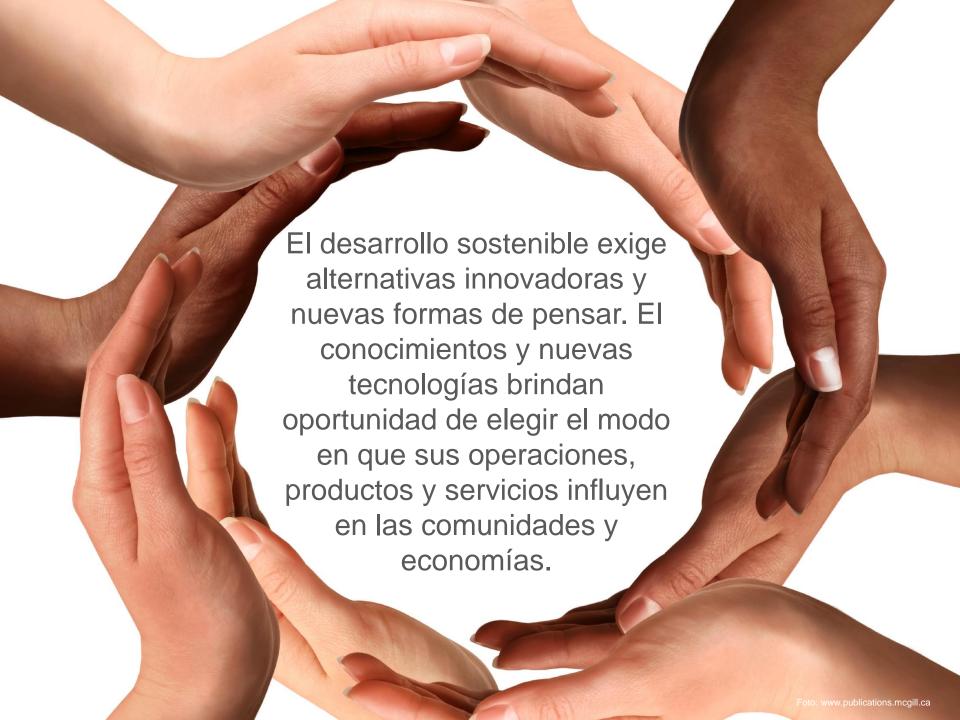


RSE COMPARTIDO





El desarrollo sostenible busca satisfacer las necesidades del presente sin poner en peligro la capacidad de las generaciones futuras para satisfacer sus propias necesidades.





LA DIMENSIÓN ÉTICA

"La creación de valor compartido supone el cumplimiento de leyes y estándares éticos, así como la mitigación de cualquier mal causado por la empresa, pero es mucho más que eso. La oportunidad de crear valor económico mediante la creación de valor para la sociedad será una de las fuerzas más poderosas que impulsará el crecimiento en la economía global".

Michael E. Porter

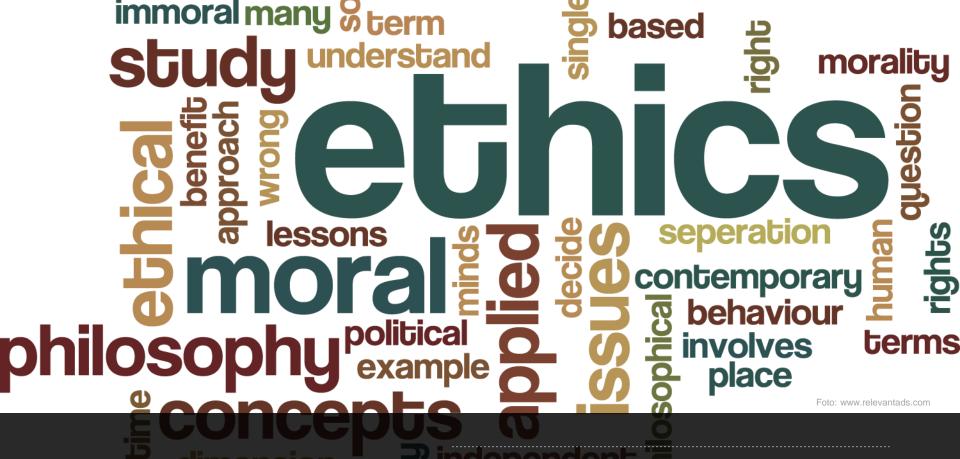


LA DIMENSIÓN ÉTICA

GOBIERNO CORPORATIVO

Procesos, costumbres, políticas e instituciones que afectan la manera en que una empresa es manejada.

"Son los supuestos éticos para la toma de decisiones en las empresas."



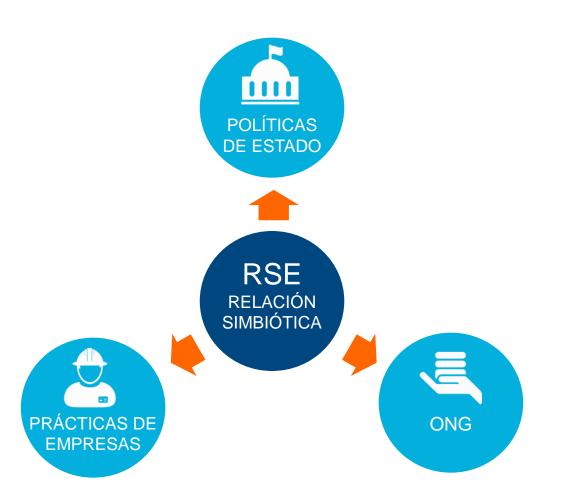
¿DE QUÉ ÉTICA HABLAMOS?

E TICA

- Ética de principios comunitarios
- Ética de principios universales
- Ética de la Responsabilidad (consecuencias)



RSE COMO VALOR COMPARTIDO





CREACIÓN VALOR COMPARTIDO

ENFOQUE Mas allá de los trade-offs



locales



CREACIÓN VALOR COMPARTIDO





¿Crear demanda o entender las demandas sociales?

2

Diseñar o reconcebir los productos a partir de esas nececidades: salud (nutrición), vivienda (crédito), ahorro (bienes y servicios)





3

Nuevos mercados: base de la pirámide (banca, telefonía movil, etc.)





CREACIÓN VALOR COMPARTIDO



Redefinición de la competitividad de la cadena de valor



Uso de energía y logística (mejor tecnología, reciclaje, cogeneración)

2

Uso de recursos (agua, materias primas, empaques)

3

Abastecimiento: proveedores (mejor transferir conocimiento y tecnología que bajar precios)



Distribución: canales no tradicionales (multinivel)

5

Productividad de los empleados: mejor mano de obra bien paga



Ubicación: ¿barata? Costos logísiticos y de transacción no compensan. Desarrollo de capacidades locales



CREACIÓN VALOR COMPARTIDO





Ninguna empresa es autosificiente: requiere de otros

2

Cluster: productores,
oficios conexos, academia,
asociaciones de comercio
y entidades
estandarizadoras



Clusters mas eficientes:
sector privado,
asociaciones de
comercio, gobierno y
ONG













Cra. 18 # 88-17 Of. 602 PBX: (57 1) 610 2252 Bogotá, Colombia

www.portex.com.co



@portex_col



Portex – Reputación Corporativa



@portex_col

3 BALANCE DE RESULTADOS 2014



INTERCOLOMBIA POR LA SENDA DE LA SOSTENIBILIDAD

DESARROLLO DE PROVEEDORES EXPERIENCIAS DE ÉXITO



DESARROLLO DE PROVEEDORES







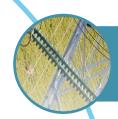






GESTIÓN DE EXPECTATIVAS DEL ENCUENTRO CON PROVEEDORES 2014





Generales INTERCOLOMBIA



Proyectos, Operación, HSEQ



Proceso de Contratación



Gestión Proveedores



Generales INTERCOLOMBIA



Temas Financieros



Especificaciones técnicas para INTERCOLOMBIA



Proyectos, Operación, HSEQ



*SENA

*CIDET

*Corporación Tener Futuro

*Grupo Redes - Clúster

Capacitación Linieros



Prácticas de Desarrollo sostenible en los proveedores



Proyectos, Operación, HSEQ



Relacionamiento con las comunidades en campo



*Cumplimiento del cronograma

*Planeado vs. Real

*Costos

Riesgos en los proyectos



Contratación de servicios integrales EPC





Matriz Estratégica Abastecimiento Continuidad de los proveedores en la contratación de INTERCOLOMBIA



Etapa precontractual en la contratación

*Acompañamiento y evaluación de Proveedores

*Requisitos Ordenes de inicio

*Esquemas de contrato de LP

*Atención de emergencias



Análisis de riesgos en procesos de contratación



INTERCOLOMBIA



Matriz estratégica de Abastecimiento



Requisitos presentación de ofertas

Aplicativo Procesos Actuales de Contratación

En este sitio podrá conocer la información básica de los Procesos de Contratación que en la actualidad adelanta ISA y cuya cuantía es superior a cien (100) smilmy.

Procedimiento de Consulta:

A continuación encontrará tres criterios de búsqueda, que le permitirá filtrar los Procesos de Contratación, de acuerdo con:

- La Categoria de la Compra,
- El estado del Proceso de Contratación y/o
- La Fecha de Invitación.

Si no desea realizar ningún filtro específico y desea conocer todos los pr encuentran disponibles para su participación, presione únicamente "Busi

> Publicación Procesos en la página web





Certificaciones ISO 9001, 14001, 18001 de los proveedores







Base de datos Proveedores INTERCOLOMBIA







FORMULARIO D.1







Gestión con Proveedores

INTERCOLOMBIA



Continuidad Desarrollo de **Proveedores**





Sistema de Información de Proveedores

- *Registro de uno o varios servicios
- *Experiencia para varios contratos
- *Proveedor Precalificado
- *Encuesta de Sostenibilidad







VIDEO LINIEROS.mp/l

PROGRAMA RECONOCIMIENTO PROVEEDORES 2014 - 2016







Programa Reconocimiento a Proveedores



Reconocimiento a Proveedores

Período entre Junio 2014-Junio 2016

- Proveedor destacado del año
- Proveedor con mejores prácticas en HSEQ





Programa Reconocimiento a Proveedores

